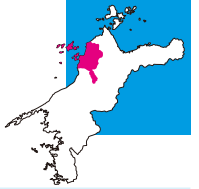


10年後も現場で走りながら、
会社を引っ張っていききたい。
そして地球環境を守りたい。



住宅リフォーム会社 営業

なごみのくに株式会社 松山市



地球に優しい商品を
お客様に提案するのが僕の仕事です。

山本 良太さん

この道1年10カ月(27歳)

やまもと・りょうた
1983年生まれ
[出身校]
広島市立安佐南中学校
広島市立沼田高等学校
■建築業を営む父親の元でタイ
ル職人として勤める。光触媒に興
味を持ったことをきっかけに入
社。

営業マンとして、誰からも
好感を持たれる人でありたい

前職がタイル職人だったので、この会社に入る時も建築工事に携わりたいと思ってました。営業をやることに自信がなくて、入社の時、「僕、営業できますか？」と聞いたんです。すると社長に「山本さんが今までやってきたことだって営業だよ。山本さんの人間性が認められて、タイル工事が受注できたんだから」と言われて…。衝撃的でした。営業というイメージにとらわれ過ぎていたんですね。実は僕、面接の時、七・三分けで行ったんです。「山本さんはどうしてそんな髪型をしているの？」と聞かれて、「営業はこういうもんじゃないんですか!？」って(笑)。

この仕事は個人宅を一軒一軒訪問するのですが、入社数ヶ月間はなかなか結果が出なくて…。先輩が初対面の人と楽しそうに話をするのを見て、すごいなあ…と感心してました。落ち込んだ時、支え

になったのは家族。妻や2歳になる子どものために頑張ろう！と。

僕は会社の『光触媒』(太陽光に反応して活性酸素が発生、空気中の有害物質を分解する技術)に惚れ込んでこの仕事を始めたわけだし、会社の商品を使っていたことで地球環境を守るお手伝いができると確信しています。だから最初は受け入れてもらえなくても、きっと分かってもらえる！と思っただけです。すると、だんだん話を聞いて頂けるようになって、



サポートパートナー

松山にある本社総務課は、お客さまと中四国の営業マンの電話を取り次ぐ橋渡しの役割を担っている。そのおかげで外回りをしている営業マンはスムーズに仕事ができる。電話で話す山本さんの印象は「元気で爽やかな人」。

自然と結果に現れてきました。入社して2年弱、少し経験を積んだ今、誰からも好感を持たれる人(営業マン)でありたいと意識するようにもなりました。環境や地域を良くするために協力しよう！と言ってくくださる方に会えるのが楽しみです。

自分を磨けば
自然と評価はついてくる！

学生時代はバンドマンに憧れていて勉強はあまり好きではなかった(笑)。今になって、もっと勉強をやっておけば良かったと思っます。人間的な幅も、いろんな知識もできたでしょうし。早いうちに目標設定ができれば一番良いと思えます。自分は今、これに生きていくというものがあれば、そこに向かって頑張れる。大事なものは自分を磨くこと！そうすれば自然と評価はついてくるもんです。

取材協力

なごみのくに株式会社

■〒791-1102
愛媛県松山市来住町 1337 番地 1
■TEL 089-993-7117
■URL : http://www.gaia-gp.com/
■代表者: 東川 秀明
■設立: 平成6年 ■従業員数: 115名

「地球に優しいリフォーム」を心がけ、住宅の外壁や屋根のリフォーム会社として創業。光触媒工法による外壁リフォーム『キラキラウォール』、アルミ成型瓦による屋根リフォーム『らくらくる〜ふ』など住みやすい「地球環境」と「暮らし」を考えたオリジナル商品を提案。社員全員で様々な環境保全活動にも取り組んでいる。

